

ELYTRIA

Trame narrative de restitution

— *Livable Recalibrage*

Essentiel

Alternatif

Étendu

PORTEUR-SE Thomas Leroy

PROJET PRESSENTI À L'ISSUE DE LA SYNTHÈSE FINALE Non renseigné pour cette production — la Confirmation du choix (slide 12) est un moment de dialogue en direct, non anticipé ici.

LOCALISATION Agen, Lot-et-Garonne, Nouvelle-Aquitaine

STRUCTURE D'ACCOMPAGNEMENT ET RÉFÉRENT Non renseigné dans les livrables sources (à compléter si connu avant la séance)

LANGUE ET POSTURE Français · tutoiement

DURÉE DE SÉANCE 16 minutes

Rappel de posture

Ce document intègre ce que Thomas a exprimé lors de la restitution précédente. La nouvelle slide « Ce qui a changé » (slide 4) rend ces deltas explicites dès l'ouverture — mon rôle est de les présenter comme des ajustements factuels, jamais comme une pression ou une validation d'un choix déjà fait avant la Confirmation (slide 12). Je reste factuel sur les deltas entre projets, sans jamais laisser entendre qu'un projet est supérieur aux deux autres — et je traite la Confirmation comme un dialogue à construire avec Thomas, pas comme une formalité à valider en vitesse.

Points de vigilance transversaux

Ces fils traversent plusieurs slides du document plutôt qu'une seule ; ils se limitent à ce qui est explicitement recalibré et ne suggèrent jamais que le choix est déjà fait avant la slide 11. Ils complètent — sans le remplacer — le champ « Ce qui a changé » propre à chaque slide.

1. Seul le Projet Essentiel a été recalibré ; les deux autres restent inchangés

Slides concernées — slides 4, 5 et 7

La nouvelle slide 4 (« Ce qui a changé ») rend ce constat explicite dès l'ouverture, avant même le détail des trois projets ; les slides du Projet Alternatif et du Projet Étendu le confirment chacune à leur tour.

Posture à tenir — Présenter comme une précision factuelle, jamais comme une hiérarchie entre les trois projets.

2. Une échéance de preuve de revenu réel a été ajoutée pour le Projet Essentiel

Slides concernées — slides 4, 5 et 6

Ce delta apparaît trois fois sous des formes complémentaires : slide 4 (vue d'ensemble des changements), slide 5 (« échéance ajoutée »), slide 6 (« une preuve de revenu réel est attendue — pas seulement un client test »).

Posture à tenir — Présenter comme une précision opérationnelle à connaître, jamais comme une pression supplémentaire à faire peser sur Thomas.

3. La crédibilité face aux dirigeants seniors reste le point de vigilance central du Projet Essentiel

Slides concernées — slides 5 et 6

Le positionnement affiché sur la slide 5 (« légitimité générationnelle incontestable ») est contrebalancé par le premier point d'attention de la slide 6 (« décalage générationnel avec les clients »).

Posture à tenir — Restituer les deux faces sans les opposer artificiellement : l'atout et la vigilance coexistent.

4. Les points d'attention sont désormais présentés à l'identique du Docx, projet par projet

Slides concernées — slides 6, 8 et 10

Contrairement à une version antérieure de ce support, chaque bloc affiché à l'écran correspond maintenant à un point d'attention réellement formulé précédemment — aucun bloc n'introduit une lecture ou un jugement qui ne s'y trouve pas.

Posture à tenir — Si Thomas questionne un point d'attention, la réponse est dans le Docx tel quel : pas besoin d'improviser une justification.

Contrainte de durée — 16 minutes

Cette séance est dense, avec une nouvelle slide d'ouverture sur les changements. La Confirmation du choix (slide 12) reste protégée en priorité si le temps déborde sur les trois projets.

Slide	Contenu	Durée	Cumul
1	Couverture	0,5 min	0,5 min

2	Comment lire ce document	1,5 min	2 min
3	Vue d'ensemble	1 min	3 min
4	Ce qui a changé (nouveau)	1 min	4 min
5	Projet Essentiel — détail	1 min	5 min
6	Projet Essentiel — points d'attention	0,5 min	5,5 min
7	Projet Alternatif — détail	1 min	6,5 min
8	Projet Alternatif — points d'attention	0,5 min	7 min
9	Projet Étendu — détail	1,5 min	8,5 min
10	Projet Étendu — points d'attention	0,5 min	9 min
11	En synthèse	1 min	10 min
12	Confirmation du choix (co-construction)	6 min	16 min

Repère de suivi en séance — à la 4^e minute, la nouvelle slide « Ce qui a changé » vient d'être présentée et les trois projets démarrent ; à la 10^e minute, la Confirmation du choix démarre — elle doit occuper l'essentiel du temps restant.

Arc narratif global

Cadrage (slides 1-3) — rappeler que ce document intègre ce que Thomas a exprimé, sans lister les changements un par un — ils viennent juste après.

Ce qui a changé (slide 4) — une vue d'ensemble des deltas avant d'entrer dans le détail — évite d'avoir à les redécouvrir projet par projet.

Trois projets recalibrés (slides 5-10) — un passage dense, centré sur l'offre, le positionnement, la demande et les points d'attention de chaque projet.

Confirmation & clôture (slides 11-12) — la synthèse, puis le moment décisionnel.

01 Cadrage

Slide 1 — Couverture

🕒 0,5 min (cumul : 0,5 min)

Amorce suggérée — On reprend les trois projets, ajustés à partir de ce qu'on s'est dit la dernière fois.

Ce que le porteur voit à l'écran — Fond navy, logo Elytria, « Trois projets recalibrés », Thomas Leroy, accroche « Jeune diplômé → Entrepreneuriat digital, urgence financière · Janvier 2025 », et trois tags de niveau : Essentiel / Alternatif / Étendu.

Transition suggérée — Petit rappel de ce que ce document est.

Slide 2 — Comment lire ce document

🕒 1,5 min (cumul : 2 min)

Amorce suggérée — Un rappel rapide de ce que ce document est, avant de retrouver les trois projets.

Ce que le porteur voit à l'écran — Bandeau (« Ce document reprend les trois projets présentés, ajustés à partir de ce que tu as exprimé lors de la session. Il ne recommande rien. ») + trois colonnes : Ce document est / Ce document n'est pas / Comment l'utiliser.

Points de vigilance — Rappeler que ce document n'est pas une nouvelle liste de recommandations, avant de dérouler.

Transition suggérée — Un rappel rapide des trois voies.

Slide 3 — Vue d'ensemble

🕒 1 min (cumul : 3 min)

Amorce suggérée — Voici les trois projets, tels qu'ils ressortent après ta relecture.

Ce que le porteur voit à l'écran — Trois bandeaux horizontaux, un par niveau : Essentiel — Gen-Z Business Accelerator (« Revenus immédiats, sans investissement. ») ; Alternatif — Future Leaders Network (« Créer l'écosystème qui te manquait. ») ; Étendu — GenWork Institute (« Mener une révolution éducative. »).

Transition suggérée — Avant le détail, un point sur ce qui a bougé depuis la dernière fois.

02 Ce qui a changé

Slide 4 — Ce qui a changé depuis la Synthèse finale (nouveau)

🕒 1 min (cumul : 4 min)

Amorce suggérée — Avant le détail, voici ce qui a concrètement bougé depuis la dernière fois.

Ce que le porteur voit à l'écran — Un bandeau de cadrage (« Seul ce qui a été explicitement remis en question lors de la session de restitution a été ajusté. Le reste est repris tel quel. ») puis trois cartes, une par projet : Essentiel — 2 ajustements (engagement porté à 25h/semaine, contre 20h ; échéance de preuve de revenu réel ajoutée avant fin mai) ; Alternatif — inchangé ; Étendu — inchangé.

Matière complémentaire issue du Docx — Cette slide condense en une vue d'ensemble ce que le Docx répartit projet par projet dans la section « Pourquoi ce projet est réaliste aujourd'hui » — elle ne remplace pas le détail donné plus loin sur chaque projet, elle l'annonce.

Points de vigilance — Rester factuel et neutre sur les deux projets « inchangés » — ce n'est ni un défaut ni un satisfecit, juste un constat.

Ouverture possible — Est-ce que ce qui a changé pour l'Essentiel te semble fidèle à ce que tu as dit la dernière fois ?

Transition suggérée — Entrons dans le détail, projet par projet — en commençant par l'Essentiel.

03 Projet Essentiel

Slide 5 — Projet Essentiel — détail

🕒 1 min (cumul : 5 min)

Amorce suggérée — Voici le premier projet, avec ce qui a bougé depuis la dernière fois.

Ce que le porteur voit à l'écran — Badge teal foncé + quatre cartes : Offre & modèle économique (Audit Génération + Plan 90 jours ; 1 800€ HT sur 3 mois, paiement échelonné) ; Positionnement concurrentiel (aucune concurrence directe ;

légitimité générationnelle incontestable) ; Signaux de demande (73% des PME en difficulté pour attirer une clientèle jeune, CCI 2024) ; Faisabilité & jalons (0€ d'investissement, mois 1-2 premier client, mois 3-6 montée à 4 clients).

Matière complémentaire issue du Docx — Le Docx explique en quoi ce projet répond à l'urgence de Thomas, au-delà de ce qui est affiché : il laisse peu de place à l'attente, compte tenu du calendrier serré qu'il s'est fixé.

Transition suggérée — *Ses points d'attention.*

Slide 6 — Projet Essentiel — points d'attention

🕒 0,5 min (cumul : 5,5 min)

Amorce suggérée — *Et ses points d'attention.*

Ce que le porteur voit à l'écran — Quatre blocs orange, repris à l'identique des quatre points d'attention du Docx : Décalage générationnel avec les clients (ne pas infantiliser, prouver le ROI rapidement) ; Méthode à documenter dès le départ (constituer une méthode reproductible dès les premières missions) ; Accélérateurs de crédibilité à activer (premier client emblématique, article presse locale) ; Échéance de fin mai (preuve de revenu réel attendue, pas seulement un client test).

Points de vigilance — Les quatre blocs correspondent maintenant terme à terme aux quatre points d'attention du Docx — plus besoin de reformuler ou de deviner en séance.

Transition suggérée — *Le Projet Alternatif.*

04 Projet Alternatif

Slide 7 — Projet Alternatif — détail

🕒 1 min (cumul : 6,5 min)

Amorce suggérée — *Voici le deuxième projet.*

Ce que le porteur voit à l'écran — Badge or + quatre cartes : Offre & modèle économique (inscription gratuite talents, 199€/mois entreprises, commission 8%, objectif 6 380€/mois) ; Positionnement concurrentiel (Malt et Freelance-info comme concurrence, mais sans focus jeunes) ; Signaux de demande (68% des jeunes diplômés préfèrent des missions variées à un CDI unique, Deloitte 2024) ; Faisabilité & jalons (MVP no-code à 0€, mois 4-6 premiers clients).

Matière complémentaire issue du Docx — Aucun changement — écrit tel quel à l'écran (slide 4) et confirmé dans le Docx dans des termes similaires : ce projet reste tel que présenté dans la Synthèse finale.

Transition suggérée — *Ses points d'attention.*

Slide 8 — Projet Alternatif — points d'attention

🕒 0,5 min (cumul : 7 min)

Amorce suggérée — *Et ses points d'attention.*

Ce que le porteur voit à l'écran — Quatre blocs orange : Complexité technique (plateforme à double face) ; Trésorerie différée (les commissions n'arrivent qu'après la mission réalisée) ; Communauté & partenariats (constitution d'une communauté de qualité des deux côtés) ; Montée en charge progressive (mois 1-3 MVP, mois 4-6 premiers clients, mois 7-12 montée en charge).

Transition suggérée — *Le Projet Étendu.*

05 Projet Étendu

Slide 9 — Projet Étendu — détail

🕒 1,5 min (cumul : 8,5 min)

Amorce suggérée — *Voici le troisième projet, le plus ambitieux des trois.*

Ce que le porteur voit à l'écran — Badge bleu moyen + quatre cartes : Offre & modèle économique (parcours 12-18 mois « Future Worker Certified » ; 6 500€ formation + partenariats entreprises 15 000€/an) ; Positionnement

concurrentiel (aucune école pensée spécifiquement pour la génération Z) ; Signaux de demande (76% de la Gen-Z juge les formations actuelles déconnectées, McKinsey 2024) ; Faisabilité & jalons (0€ en phase pilote puis 50-200K€, mois 1-6 développement méthode).

Matière complémentaire issue du Docx — Aucun changement — confirmé à l'écran et dans le Docx dans des termes identiques à ceux du Projet Alternatif.

Transition suggérée — *Ses points d'attention.*

Slide 10 — Projet Étendu — points d'attention

🕒 0,5 min (cumul : 9 min)

Amorce suggérée — *Et ses points d'attention.*

Ce que le porteur voit à l'écran — Quatre blocs orange : Investissement lourd (50 à 200K€ après la phase pilote à 0€) ; Réglementation (cadre de la formation professionnelle à sécuriser, label Qualiopi visé) ; Recrutement (équipe qualifiée nécessaire au-delà de la phase pilote) ; Validation progressive (la méthode se valide par cohortes pilotes avant tout engagement lourd).

Points de vigilance — Le quatrième bloc (« Validation progressive ») est directement issu du Docx (« validation de la méthode sur des cohortes pilotes avant tout engagement lourd ») — ne pas le confondre avec un horizon de temps qui rendrait ce projet moins réaliste que les autres, ce n'est pas ce que dit le Docx.

Transition suggérée — *On arrive au moment qui compte vraiment : ton choix.*

06 Synthèse & confirmation

Slide 11 — En synthèse

🕒 1 min (cumul : 10 min)

Amorce suggérée — *Avant de passer à la confirmation, cinq points de synthèse.*

Ce que le porteur voit à l'écran — Cinq points : le projet retenu (Gen-Z Business Accelerator, ajusté sur l'engagement horaire et l'échéance) ; les deux autres projets inchangés ; la crédibilité face aux seniors comme point de vigilance central ; l'échéance de fin mai qui doit structurer le plan d'action ; ce choix comme base du Livrable 9.

Points de vigilance — Ne jamais transformer en engagement de résultat.

Transition suggérée — *On arrive au moment qui compte vraiment : ton choix.*

Slide 12 — Confirmation du choix

🕒 6 min (cumul : 16 min)

Amorce suggérée — *Cette partie, on la construit ensemble, bloc par bloc — prends le temps qu'il te faut.*

Ce que le porteur voit à l'écran — Trois blocs à compléter avec Thomas : Bloc 1 — Projet choisi (case à cocher parmi les trois, espace pour ce qui a permis de confirmer ce choix) ; Bloc 2 — Points d'attention prioritaires pour le plan d'action (espace pour la priorité exprimée et une éventuelle contrainte supplémentaire) ; Bloc 3 — Validation du périmètre (case à cocher sur l'exactitude, espace pour corrections résiduelles et pour le ressenti face au choix).

Matière complémentaire issue du Docx — Ce n'est pas une slide de contenu mais un exercice de co-construction : le PPTX ne porte que la structure des trois blocs, tout le contenu vient de Thomas en direct.

Points de vigilance — Animer bloc par bloc sans avancer tant que Thomas n'a pas répondu. Le champ de ressenti du Bloc 3 (dernier champ) demande la même posture d'écoute que la slide psychologique de la Synthèse contextuelle globale : ne jamais commenter, minimiser ou orienter.

Ouverture possible — Prévoir une question par bloc — par exemple, Bloc 1 : « Qu'est-ce qui, dans cette version ajustée, a fini de te convaincre — ou pas ? » ; Bloc 3 : « Comment tu te sens par rapport à ce choix, là, maintenant ? »

Transition suggérée — *Clôture : le choix confirmé devient la base du Plan d'action opérationnel.*

Mémo de secours — pourquoi et comment

Le Docx documente, pour chaque projet recalibré, des rubriques que le PPTX condense (ressources et compétences mobilisées en détail, nature complète de l'effort attendu, innovation et différenciation, pistes d'évolution). Ce mémo rassemble ce qui reste utile en cas de question, organisé par thème plutôt que rubrique par rubrique.

Thème	Contenu synthétique	Quand s'en servir
Ressources & faisabilité	Essentiel : compréhension codes digitaux natifs, formation école de commerce, énergie disponible. Alternatif : réseau de promotion de l'école. Étendu : vision générationnelle unique, réseau d'amorçage.	Thomas demande sur quoi il peut concrètement s'appuyer.
Adaptation géographique	Essentiel : écart générationnel visible à Agen, PME sans concurrence conseil spécialisé. Alternatif : Agen hub territorial du Lot-et-Garonne. Étendu : position centrale Sud-Ouest, coûts d'installation minimaux.	Thomas questionne la pertinence du projet depuis Agen.
Pistes d'évolution	Essentiel : formation d'autres jeunes consultants, franchise de la méthode. Alternatif : expansion nationale, IA de matching avancée. Étendu : expansion européenne, plateforme digitale mondiale.	Thomas demande « et après ? » pour un projet donné.
Éléments de crédibilité	Essentiel : résultats mesurables (analytics avant/après), témoignages clients. Alternatif : premiers talents satisfaits, témoignages de transformation de carrière. Étendu : premiers diplômés success stories, reconnaissance institutionnelle.	Thomas doute de sa légitimité à porter le projet.

Le mémo de secours se consulte avant la séance et se rouvre en séance seulement en cas de besoin. Il n'entre pas dans le minutage annoncé.

À propos de cet usage

Ce document est un outil de préparation interne au consultant. Il ne se substitue ni au livrable Word ni au livrable PPTX. Il repose exclusivement sur le contenu de ces deux livrables ; il n'introduit aucune information, interprétation ou recommandation nouvelle. Les amorces et transitions suggérées sont des exemples de formulation, pas un script figé à suivre mot pour mot.

