

ELYTRIA · PROJECT

Trame narrative de restitution

— *Livable Recalibrage*

Simplification

Recalibrage

Transformation

PORTEUSE Inès Lefèvre

PROJET Learning Loop

LOCALISATION Floirac · Bordeaux Métropole (Nouvelle-Aquitaine)

ACCOMPAGNEMENT Incubateur Bordeaux Métropole — Nathan Jean

LANGUE / POSTURE Français · tutoiement

DURÉE DE SÉANCE 15 minutes



Rappel de posture

Ce document présente les trois relectures ajustées à partir de ce qu'Inès a exprimé lors de la restitution de la Synthèse Finale. Il ne recommande rien et n'établit aucune hiérarchie — ni entre les trois voies, ni entre une trajectoire séquencée et un choix unique. Il se lit comme un tout cohérent : les ajustements n'y sont jamais signalés visuellement.

Points de vigilance particuliers pour cette restitution

Quatre éléments à garder en tête pendant toute la séance :

- 15 minutes pour 14 slides est extrêmement serré. Le principe directeur : Inès connaît déjà la structure et l'essentiel du contenu depuis la Synthèse finale — le rôle de cette séance est de signaler ce qui a changé, pas de tout redérouler. Si le temps manque, c'est sur les relectures qu'il faut couper, jamais sur la Confirmation du choix.
- Le changement le plus significatif porte sur la Transformation (Boucle Ouverte) : elle visait « devenir la référence reconnue du sujet » dans la Synthèse Finale, et vise désormais « devenir une voix utile et reconnue » — un recalibrage direct à la baisse de l'ambition, à la demande d'Inès elle-même, qui trouvait le vocabulaire d'« autorité de catégorie » ou de « standard » trop grand. Ce point mérite d'être nommé, pas juste glissé dans le détail de la slide 9.
- D'après la Synthèse Finale, Inès avait pressenti la Trajectoire B « (Boucle Courte + Boucle Ouverte) → Boucle Juste ». Cette information ne doit pas orienter la façon dont le Bloc 1 de la Confirmation du choix est posé — la question reste ouverte, ce n'est qu'un repère pour le consultant.

Minutage de la séance — 15 minutes

Slide	Contenu	Durée	Cumul
1	Couverture	0,5 min	0,5 min
2	Comment lire ce document	1,5 min	2 min
3	Vue d'ensemble	1 min	3 min
4	Ce qui a changé — vue d'ensemble	0,5 min	3,5 min
5	Simplification — détail	1 min	4,5 min
6	Simplification — points d'attention	0,5 min	5 min
7	Recalibrage — détail	1 min	6 min
8	Recalibrage — points d'attention	0,5 min	6,5 min
9	Transformation — détail	1,5 min	8 min
10	Transformation — points d'attention	0,5 min	8,5 min
11	Trajectoires séquencées	1 min	9,5 min
12	En synthèse	1 min	10,5 min
13	Confirmation du choix (+ à propos)	4,5 min	15 min

Repère de suivi : à la 8^e minute, les trois relectures doivent être vues ; à la 10^e minute, la lecture transversale est terminée ; il reste alors 5 minutes pour la Confirmation du choix et la clôture — la part la plus importante de la séance.

Un mémo de secours complète cette trame en toute fin de document (dernier bandeau) : détail complet des changements par relecture, rationale des trajectoires, points d'attention au-delà de ceux affichés.

01 Cadrage

Slide 1 — Couverture

🕒 0,5 min (cumul : 0,5 min)

Amorce suggérée — On reprend les trois voies vues la dernière fois, ajustées à partir de ce que tu nous as dit — et on prend une décision aujourd'hui.

Pas d'autre canevas : slide d'accueil, nommer que c'est une version ajustée.

Slide 2 — Comment lire ce document

🕒 1,5 min (cumul : 2 min)

Amorce suggérée — Ce document reprend les trois voies, ajustées à partir de ce que tu as exprimé la dernière fois. Il ne recommande toujours rien — le choix continue de t'appartenir.

Ce qui est affiché — Bandeau de cadrage + trois colonnes : « ce document est » / « ce document n'est pas » / « comment l'utiliser ».

Ce qui a changé depuis la Synthèse Finale — Le cadrage ajoute un objectif concret : confirmer un choix en connaissance de cause, et non plus seulement éclairer trois options ouvertes.

Toujours pas de hiérarchie entre les voies — cette règle ne change pas d'un livrable à l'autre.

Transition suggérée — Petit rappel des trois voies, puis on va droit aux changements.



02 Vue d'ensemble

Slide 3 — Vue d'ensemble

🕒 1 min (cumul : 3 min)

Amorce suggérée — *Pour mémoire, les trois voies : Boucle Courte, Boucle Juste, Boucle Ouverte.*

Ce qui est affiché — Les trois relectures en une phrase chacune, avec leur nom déjà connu d'Inès.

Ce qui a changé depuis la Synthèse Finale — La phrase de Boucle Ouverte est légèrement recalibrée : « devenir une voix utile et reconnue sur le sujet » remplace « devenir la référence reconnue du sujet ».

Points de vigilance — Rappel bref, pas redécouverte : ne pas dérouler comme si Inès voyait ces voies pour la première fois.

Transition suggérée — *Avant d'entrer voie par voie, un coup d'œil sur ce qui a vraiment bougé depuis la dernière fois.*

Slide 4 — Ce qui a changé (vue d'ensemble)

🕒 0,5 min (cumul : 3,5 min)

Amorce suggérée — *Avant d'entrer dans le détail de chaque voie, voici en un coup d'œil ce qui a vraiment bougé depuis la dernière fois.*

Ce qui est affiché — Trois cartes, une par voie, avec le nombre d'ajustements et leur détail : Boucle Courte (2), Boucle Juste (3), Boucle Ouverte (1 majeur).

Points de vigilance — Cette slide est un résumé transversal, pas une nouvelle matière — les détails seront redéroulés voie par voie. Ne pas s'y attarder plus que le temps prévu.

Transition suggérée — *On commence par Boucle Courte, celle qui a le moins bougé.*

03 Simplification — Boucle Courte

Slide 5 — Simplification — détail

🕒 1 min (cumul : 4 min)

Amorce suggérée — Boucle Courte n'a presque pas bougé — un seul ajustement concret, issu de ce que tu as précisé la dernière fois.

Ce qui est affiché — Offre & modèle économique, positionnement & différenciation, signaux de demande, faisabilité & jalons — contenu factuel dense, aligné sur le Docx.

Le delta de cette voie (2 ajustements) a déjà été vu à la slide 4 — pas besoin d'y revenir en détail ici. Cette slide se concentre sur l'offre, le positionnement et les jalons.

Points de vigilance — Rien de nouveau ici — les deltas ont été vus à la slide 4. Dérouler l'offre et le marché sans s'attarder.

Transition suggérée — Les points d'attention qui vont avec, en un mot.

Slide 6 — Simplification — points d'attention

🕒 0,5 min (cumul : 4,5 min)

Amorce suggérée — Un seul ajout ici : ne pas commencer par les contacts dont l'aide a été offerte gratuitement.

Ce qui est affiché — Le test c'est l'ask, la nature de la relation, un signal pas une preuve, garder ses canaux.

Ce qui a changé depuis la Synthèse Finale — Précision ajoutée sur le point 2 : ne pas commencer par les contacts dont l'aide a été offerte gracieusement, pour ne pas mélanger les registres de relation.

Transition suggérée — Boucle Juste, maintenant.

04 Recalibrage — Boucle Juste

Slide 7 — Recalibrage — détail

🕒 1 min (cumul : 5,5 min)

Amorce suggérée — *Boucle Juste non plus n'a pas beaucoup bougé — surtout une confirmation de ce que tu avais déjà nommé sur le budget.*

Ce qui est affiché — Offre & modèle économique, positionnement & différenciation, signaux de demande, faisabilité & jalons — contenu factuel dense, aligné sur le Docx.

Le delta de cette voie (3 ajustements) a déjà été vu à la slide 4 — pas besoin d'y revenir en détail ici. Cette slide se concentre sur l'offre, le positionnement et les jalons.

Points de vigilance — Rien de nouveau ici — les deltas ont été vus à la slide 4. Dérouler l'offre et le marché sans s'attarder.

Transition suggérée — *Et les points d'attention associés.*

Slide 8 — Recalibrage — points d'attention

🕒 0,5 min (cumul : 6 min)

Amorce suggérée — *Un point ajouté : l'inconfort commercial se retrouve aussi ici, à une échelle un peu plus large.*

Ce qui est affiché — Un prix net, périmètre borné, sortir de l'analyse, l'inconfort demeure.

Ce qui a changé depuis la Synthèse Finale — Le point « l'inconfort demeure » est nouveau : re-présenter à plusieurs contacts ravive l'ask commercial, avec la même précaution que pour Boucle Courte sur le choix des premiers interlocuteurs.

Transition suggérée — *Et Boucle Ouverte, la voie qui a le plus bougé.*

05 Transformation — Boucle Ouverte

Slide 9 — Transformation — détail

🕒 1,5 min (cumul : 7,5 min)

Amorce suggérée — Boucle Ouverte a le plus changé des trois — directement à partir de ce que tu as exprimé la dernière fois.

Ce qui est affiché — Offre & modèle économique, positionnement & différenciation, signaux de demande, faisabilité & jalons — dont l'offre reformulée autour d'une « voix utile et reconnue ».

Le delta le plus important de tout le livrable a déjà été annoncé à la slide 4 : le vocabulaire d'« autorité de catégorie / standard / référentiel » a été retiré au profit d'une « voix utile et reconnue », en écho au non-dit d'Inès sur la taille de l'entreprise. Cette slide détaille maintenant l'offre et le marché de la voie recalibrée.

C'est le moment le plus important de la relecture des trois voies. Nommer clairement que ce recalibrage vient d'elle, sans le présenter comme une correction ou un rétropédalage : c'est un ajustement d'ambition, pas un renoncement.

Transition suggérée — Les points d'attention, où l'un des changements précédents revient.

Slide 10 — Transformation — points d'attention

🕒 0,5 min (cumul : 8 min)

Amorce suggérée — Un point d'attention fait directement écho à ce qu'on vient de voir.

Ce qui est affiché — La plus lente à monétiser, tenir le rythme, le coût de décentrer, une voix pas un trône.

Ce qui a changé depuis la Synthèse Finale — Le dernier point (« une voix, pas un trône ») est le pendant direct du recalibrage vu à la slide précédente : viser une voix utile et reconnue, pas un leadership de secteur — une hypothèse à vérifier, pas un mandat figé.

Transition suggérée — Une lecture rapide des trois voies ensemble, maintenant.

Slide 11 — Trajectoires séquencées

🕒 1,5 min (cumul : 9,5 min)

Amorce suggérée — Les trois voies ne s'excluent pas forcément — voici deux enchaînements, sur le même plan qu'un choix unique.

Ce qui est affiché — Trajectoire A (Courte → Juste → Ouverte) et Trajectoire B ((Courte + Ouverte) → Juste), chacune avec sa dépendance structurelle, ses invariants et ses points de transition.

Matière complémentaire (Docx — précision sur la Trajectoire B, propre à Inès) :

C'est la trajectoire que tu as pressentie — et tu as toi-même nommé sa principale réserve : mener deux fronts de front sollicite ta charge mentale et ta fatigue, avec une vie familiale et associative à préserver. Repère simple : pas de semaine de publication sans au moins un geste de vente engagé.

Ne pas orienter vers la Trajectoire B parce qu'elle a été pressentie précédemment : la reposer comme une option parmi cinq, sur le même plan que les trois voies uniques et la Trajectoire A.

Transition suggérée — C'est le moment de faire le point ensemble.



07 Synthèse & confirmation

Slide 12 — En synthèse

🕒 1 min (cumul : 10,5 min)

Amorce suggérée — Avant de passer au choix, cinq points qui résument tout ce parcours.

Ce qui est affiché — Trois relectures d'un même projet ; chaque voie pose la même question qu'Inès repousse (peut-elle vendre ce qu'elle sait faire) ; le cœur reste inchangé ; deux trajectoires possibles, sur le même plan ; la décision lui appartient.

Points de vigilance — Ne pas transformer la synthèse en décision arrêtée si le choix n'a pas été clairement confirmé au bloc précédent.

Transition suggérée — On arrive au moment qui compte vraiment : ton choix.

Slide 13 — Confirmation du choix

🕒 4,5 min (cumul : 15 min)

Amorce suggérée — C'est le moment de trancher, ensemble. Dis-moi ce qui te semble juste.

Bloc 1 — Option choisie (≈ 1 min) :

- Cocher l'option confirmée parmi : Simplification, Recalibrage, Transformation, Trajectoire A, Trajectoire B.
- Champ libre : ce qui, dans la version recalibrée, a permis de confirmer ou d'arrêter le choix, dans les mots d'Inès.

Bloc 2 — Points d'attention retenus pour le plan d'action (≈ 1 min) :

- Parmi les points d'attention de l'option choisie, lesquels traiter en priorité (en cas de trajectoire : ceux de la première phase et les transitions à garder en vue).
- Conditions ou contraintes supplémentaires exprimées à ce stade, si applicable.

Bloc 3 — Validation du périmètre (≈ 2 min) :

- Case à cocher : l'option choisie est-elle décrite de façon exacte et complète ? Si non, corrections résiduelles à préciser.
- Champ libre : ce qu'Inès ressent face à son choix confirmé ET face à Learning Loop tel qu'il existe aujourd'hui — en une phrase libre.

Le dernier champ du Bloc 3 demande la même posture d'écoute que la dimension émotionnelle des livrables précédents : ne jamais commenter, minimiser ou orienter. Laisser un silence après la réponse plutôt que d'enchaîner immédiatement sur la clôture.

Transition suggérée — Clôture : le choix confirmé devient la base de travail du plan d'action de l'étape suivante.

Slide finale — À propos de ce document

Aucun canevas de dialogue : rappeler la transparence du document. Ce temps est inclus dans la dernière minute de la séance.

08 Mémo de secours — au-delà des slides

Ce mémo regroupe ce que le Docx contient et qu'aucune slide ne reprend. À consulter avant la séance ; à rouvrir seulement si la discussion sort du chemin prévu. Hors minutage des 15 minutes.

Récapitulatif complet des changements par voie depuis la Synthèse Finale

Simplification : ajout du repérage préalable des contacts chauds ayant un dispositif réellement mesurable, et de la précaution de ne pas commencer par les contacts dont l'aide a été offerte gratuitement. Recalibrage : confirmation que le budget est réellement serré, et ajout d'un point d'attention sur l'inconfort commercial ravivé par la re-présentation à plusieurs contacts. Transformation : retrait du vocabulaire d'autorité de catégorie / standard / référentiel au profit d'une « voix utile et reconnue » ; la posture « je vends une plateforme » notée comme quelque chose qu'Inès est prête à lâcher ; le terme « experte de la mesure de l'adoption » confirmé comme plus fidèle qu'« fondatrice d'une plateforme ». Les invariants des trois voies intègrent désormais explicitement la mesure de résultats réels et l'éthique des données comme éléments non négociables.

Quand s'en servir — Si Inès demande explicitement ce qui a changé depuis la dernière fois, au-delà de ce qui a été signalé en séance.

Rationale complète des deux trajectoires

Trajectoire A (Courte → Juste → Ouverte) : chaque phase produit la validation dont la suivante a besoin — la Boucle Courte tranche la question commerciale et fournit un premier cas ; ce résultat oriente le repositionnement de la plateforme ; une fois la conversion comprise, la prise de parole se construit sur du vécu. Points de transition : ne réinvestir dans le produit que ce que le signal de vente a validé ; ne commencer la prise de parole qu'une fois la conversion comprise. Trajectoire B ((Courte + Ouverte) → Juste) : mener deux fronts de front donne à la fois un signal de prix et un signal d'écho public ; leur croisement indique précisément quoi outiller dans la plateforme. Point de transition : n'ouvrir le chantier produit qu'une fois le croisement vente/écho suffisamment net.

Quand s'en servir — Si Inès demande pourquoi les trajectoires sont construites dans cet ordre, ou hésite entre les deux.

Ressources, compétences et nature de l'effort en détail, par voie

Simplification : méthodologie propriétaire, donnée du MVP, réseau qualifié, Qualiopi, outils bureautiques ; budget quasi nul ; effort faible en construction, élevé en posture commerciale. Recalibrage : MVP, donnée, présence LinkedIn, réseau, prestataire pour ajustements légers ; effort modéré, de message et de présentation. Transformation : méthodologie, Qualiopi, donnée, présence LinkedIn, réseau ; budget faible mais investissement en temps long ; effort élevé et soutenu dans la durée — la contrainte est temporelle, pas financière.

Quand s'en servir — Si Inès demande un niveau de détail supplémentaire sur les moyens à mobiliser pour une voie donnée.